

CAP Employé de Commerce Multispécialités



Vers quels métiers ?

- Employé de libre-service
- Employé de rayon
- Employé en grandes et moyennes surfaces
- Hôte(sse) de caisse

Condition d'accès

- Être âgé de 16 à 25 ans (ou 15 ans après une classe de 3^{ème})
- Avoir signé un contrat d'apprentissage

Examen

- Diplôme d'État délivré par le ministère de l'Éducation Nationale à partir d'épreuves ponctuelles en fin de formation

Un tremplin pour...

- Entrer dans la vie active : Vendeur en produits alimentaires, vendeur en produits d'équipement, vendeur conseil.

Poursuites d'études

- BAC PRO Métiers du commerce et de la vente

SITES DE FORMATION

MFR IFACOM LA FERRIERE
02 51 98 42 29
ifacom@mfr.asso.fr

MFR LA LOUISIÈRE LES HERBIERS
02 51 91 29 29
mfr.cfa.louisiere@mfr.asso.fr


DUREE 2 ANS

- CAP 1^{ère} année : 13 semaines de formation
- CAP 2^{ème} année : 13 semaines de formation

RYTHME D'ALTERNANCE

- 1 semaine à la MFR
- 2 semaines en entreprise

STATUTS

- Scolaire Ministère Agriculture
- Apprentissage jusqu'à 30 ans (formation gratuite, participation financière pour l'hébergement, la restauration et l'animation) 
- Contrat de professionnalisation
- Autres (ex : formation pour adultes...)

LA FORMATION EN ENTREPRISE

TYPE D'ENTREPRISE D'ACCUEIL

- Hypermarché, supermarché, (Système U, Leclerc, Intermarché...)
- Hard-discount (CDM, Lidl,...)
- Petite surface de proximité (Proxi, 8 à Huit,...)
- Grand magasin (Vêt'Affaires, ...)

ACTIVITÉS RÉALISABLES PAR LE JEUNE EN ENTREPRISE

- Réception et tenue des réserves.
- Approvisionnement du rayon
- Renseignement auprès du client.
- Tenue de la caisse.
- Participer à la mise en valeur des produits et, le cas échéant, à l'expédition.

LA FORMATION EN MFR

OBJECTIFS ET CONTENUS DE LA FORMATION

COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES :

- Accueil clientèle
- Aménagement du lieu de vente

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL :

- Commerce : réceptionner les produits et tenir les réserves, approvisionner les rayons, maintenir l'état marchand du rayon.
- Communication-vente : informer et conseiller le client, tenir la caisse, ...
- Comptabilité, gestion
- Éducation civique, juridique et sociale

MOBILITE NATIONALE :

- Voyage d'étude d'une semaine à Paris

ENSEIGNEMENT GENERAL :

- L'expression française
- La vie sociale et professionnelle
- Histoire et géographie
- Anglais
- Espagnol
- Mathématiques
- Sciences
- Éducation physique et sportive

Mise à jour en octobre 2019

www.formation-alternance-vendee.com